



INNOWACYJNA
GOSPODARKA
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO



Dane Zamawiającego/Beneficjenta

SciTeeX Sp. z o.o.
ul. Conrada 30
01-922 Warszawa
www.sciteex.com.pl
022 – 864 07 24

ZAPYTANIE OFERTOWE nr 01/POIG.6.1/I/2011

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

Tytuł projektu: „Rozwój eksportowy firmy SciTeeX Sp. z o.o. poprzez opracowanie planu rozwoju eksportu”

Nr wniosku o dofinansowanie: WND-POIG.06.01.00-14-306/10

Nr umowy o dofinansowanie: UDA-POIG.06.01.00-14-306/10-00 z dnia 31.03.2011 r.

Planowany termin realizacji projektu: 02.01.2011 – 30.06.2011

Plan rozwoju eksportu powinien dotyczyć następujących produktów/usług:

- Komory śrutownicze
- Kabino-suszarki lakiernicze
- Oczyszczarki wirnikowe rolkowe

Wskazane produkty/usługi wprowadzane będą na rynki krajów:

- kraje Unii Europejskiej
- Rosja
- Ukraina
- Japonia
- Brazylia

Plan Rozwoju Eksportu powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;



Laureat Gazele Biznesu



ISO 9001:2000
Lloyd's Register Quality
nr Cert.: GDK 6002610

SciTeeX Sp. z o.o.

ul. Conrada 30
01-922 Warszawa
Poland

Tel.: +48 22 864 07 24

Fax: +48 22 864 07 30

sciteex@sciteex.com.pl

www.sciteex.com.pl

Konto Bankowe: RAIFFEISEN BANK POLSKA S.A., PL3417500009000000003847861, SWIFT: RCBWPLPW

Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie; XIII Wydział Gospodarczy KRS

NIP: 118-00-33-012; REGON: 012567507; Nr KRS: 0000014483; Kapitał Spółki: 250 000,00 PLN

- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 40 ust.2 w/w Rozporządzenia;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plan Rozwoju Eksportu powinien w sposób kompleksowy określać strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

Na opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006)

Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,
- cenę całkowitą netto i brutto
- termin ważności oferty,
- warunki i termin płatności,
- maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,

Oferta powinna być ważna do: **31.05.2011**

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczętą firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta. Oferta może zostać przesłana w poniższy sposób:

- za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: sekretariat@sciteex.com.pl
- faksem na numer: 022 – 864 07 30
- za pośrednictwem poczty na adres: SciTeeX Sp. z o.o., ul. Conrada 30, 01-922 Warszawa

Dopuszcza się składanie ofert w języku polskim i angielskim (łącznie).

W przypadku jakichkolwiek wątpliwości językowych, wiążąca będzie polska wersja językowa.

Zapytanie ofertowe zamieszczono również w siedzibie Zamawiającego SciTeeX Sp. z o.o., ul. Conrada 30, 01-922 Warszawa w miejscu publicznie dostępnym.

Termin składania ofert upływa w dniu: **13.05.2011 o godz. 13.00** (liczy się data i godzina wpływu korespondencji do Zamawiającego).

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Kryterium	Sposób oceny - punktacja	Maksymalna liczba punktów
1.	Cena usługi	<ul style="list-style-type: none"> Do 10 000 zł netto – 30 pkt. 10 001 – 11000 zł netto – 15 pkt. 11 001 – 12 500 zł netto – 5 pkt. Powyżej 12500 zł netto – 0 pkt. 	30
2.	Maksymalny czas wykonania PRE	<ul style="list-style-type: none"> Do 24 dni – 20 pkt. 25-45 dni – 10 pkt. Powyżej 45 dni – 0 pkt. 	30
3.	Warunki płatności	<ul style="list-style-type: none"> Płatność (100%) za usługę dopiero po uzyskaniu pozytywnej weryfikacji PRE przez RIF – 5 pkt. Płatność (100%) za usługę niezależna od pozytywnej weryfikacji PRE przez RIF – 0 pkt. 	10
4.	Gotowość do przygotowania wniosku do II Etapu działania 6.1. „Paszport do Eksportu”	<ul style="list-style-type: none"> Oferta zawiera dodatkowo przygotowanie wniosku do II Etapu działania 6.1. – wdrożenie PRE – 10 pkt. Oferta nie zawiera przygotowania wniosku do II Etapu działania 6.1. – wdrożenie PRE – 0 pkt. 	5
5.	Sposób realizacji usługi	<ul style="list-style-type: none"> Ilość roboczogodzin przepracowanych w siedzibie Zamawiającego: powyżej 24 dni roboczych – 25 pkt. Ilość roboczogodzin przepracowanych w siedzibie Zamawiającego: od 15 do 24 dni roboczych – 10 pkt. Ilość roboczogodzin przepracowanych w siedzibie Zamawiającego: od 0 do 15 dni roboczych – 5 pkt. 	25
RAZEM			100

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą.

Planowany termin podpisania umowy z wybranym wykonawcą: do 25.05.2011 r.

Zamawiający zastrzega sobie prawo do unieważnienia zapytania ofertowego w każdym czasie bez podania przyczyny.

.....
Podpis